

ら除外しています。

## 山梨県 551.0 ポイント 穴水(株) D.D甲府西店

**積み重ねの結果**  
年末に自己準備してきたことがありました。チラシやホームページ、フォトログを見たお客様からお問い合わせをいただき、施工することがとても多かったです。特に年末のリスト週間は毎日読まざるを得ました。しっかりと店内でお話を聞きることができたことは、活動の継続です。



順位	店舗名	ポイント
2	穴水(株) D.D甲府西店	374.0
3	㈱ENEOSイカ ゆか農業SS	285.5
4	㈱ENEOSイカ 甲府東TS	227.0
5	穴水(株) D.D山梨店	222.0
6	㈱ENEOSイカ ゆか農業SS	219.0

## 長野県 322.5 ポイント (株)東日本宇佐美 18号篠ノ井ハイパス

**すべてお客様のために**  
品質を上げるために、店舗で上達会や知識の勉強会を実施しました。人によって受注、作業、引渡しのパラつきをなくし、お客様に不快感を与えないためです。結果、頭頬や受注の際に自信を持ってコーティングの提案ができるので新規のお客様も増えました。勉強会を実施したところも関わらずキレイになる提案ができるようになりましたことが多かったので、今年は会話を意識します。



順位	店舗名	ポイント
2	㈱西日本宇佐美 153号伊豆高崎油	285.5
3	㈲見澤 若櫻潤滑油	268.0
4	東カービス鶴 松本イタク	264.0
5	㈱ENEOSイカ ゆか農業SS	259.0
6	㈲ケン自動車業 カーケア・ショーン南	240.5

## 岐阜県 331.5 ポイント (有)イメージン キーパー・プロショップ 岐阜店

**すべてのお客様を受入れ!**  
すべてのお客様を受入れるために、9月頃から「1人1台真剣集中」を徹底しました。結果、商品・時間・品質ともに上がり、すべて受入れできました。ただ施工するのではなくキレイにする意識をさらに向上しました。お客様から「また来るね」と、ありがたい言葉をたくさんいただくことができました。引き続き、品質を落すことなく活動していきます。



順位	店舗名	ポイント
2	㈱ENEOSフロント D.D.下り草津	294.0
3	㈱D.D.西可見店	293.0
4	岐阜商事商務	225.5
5	岐阜日石鶴	220.0
6	岐阜日石鶴花園町店	176.5

## 静岡県 972.5 ポイント 岡重(株) キーパー・プロショップ エッソ富士宮ハイパス店

**インタビューは ←左面 に記載**



順位	店舗名	ポイント
2	逸翁(株) 関連	852.0
3	S-net静岡	656.0
4	㈲D246新井北石油	588.0
5	㈲石川鶴下山店	437.5
6	明石石油㈱ セブンイレブン	418.0

## 愛知・尾張 922.5 ポイント 国際石油化(株) ウエリスティーション瑞穂通

**上手い店である認知が広まった!**  
キーパーをはじめ4年、愛知県のキーパーコーティング相談所になってきました。品質に妥協してこなれた結果だと思います。お客様にとってコーティングはまだまだ分からぬことが多いのですが告知を受け、受注もきちんと会話をして今後も取り組んでいます。ピーリーターが着々と増えてきたので、来年は1000台を目指します!



順位	店舗名	ポイント
2	エコ・㈱	511.5
3	㈱ENEOSフロント D.D.上原	454.0
4	豊田石油販売㈱ セブンイレブン	432.5
5	㈱新出光 セブンイレブン	408.0
6	㈱東海石油 名古屋SS	398.0

## 愛知・三河 581.5 ポイント 吉良オイルセンター(株) キーパー・プロショップ 西尾吉良店

**リピートが特に多かった12月**  
一昨年の12月にクリスタル施工したお客様が7割くらい再施工されました。昨年施工したお客様に船油時にコーティングの状態を聞き、11月末にD.Mを送りました。何より普段から品質に絶対に妥協しないことが、お客様の支持につながったと思います。正直、売上の点も、ポイント的に前年よりも下がっていますが、初めて特別な引ききヤバーを行いました。フォトログがなかなか投げ捨てにならなかったのが好評でしたので次回も同じことをしていきたいと思います。



順位	店舗名	ポイント
2	吉良オイルセンター(株) 西尾吉良店	422.0
3	㈱ENEOSイカ ゆか農業SS	420.0
4	㈲吉良伊藤	412.0
5	㈱ENEOSフロント D.D.岡崎鶴羽根店	378.0
6	㈱ENEOSフロント D.D.安城鶴鳴店	363.0

## 三重県 384.0 ポイント (株)ENEOSプロティア D.Dセルフ日永店

**満足いただくことの継続**  
一昨年施工されたお客様が再施工することがルーティンにならなかったりと思います。コーティングはもちろん、普段の手洗い洗車でも満足いただいているので、自分と「今年もお買いい」という流れができています。また今回はミネラルオイルもたくさん施工できました。車を洗った後に状態を見て、提案し、注文をいたしたことよりも多くなりました。アラカルトは知らないお客様が多いのできちんと提案しました。ヘッドライトクリーン＆プロテクトだけの受注も多かったです。



順位	店舗名	ポイント
2	吉良オイルセンター(株) 日永店	339.5
3	三重交通事業㈱ セブンイレブン松阪江	284.5
4	㈱ENEOSイカ D.D.中瀬川中瀬CSS	265.5
5	㈱堺川商店	254.5
6	栗田石油㈱ 海岸通り店	244.0

## 滋賀県 488.5 ポイント (株)クサン ウイング・湖南SS

**創立50周年**  
今年は節目の年で、グループ全体で協力しての催事を行いました。一回KeePerのコーナーを作り、たくさんの方とお話をしました。まだまだだらけていることを痛感しましたが、お客様の反応は非常によく、催事後に予約や問合せをたくさんいただきました。同時にWebを見ての予約が最近では非常に多くなってきました。



順位	店舗名	ポイント
2	滋賀石油㈱ 甲南SS	325.5
3	上原産業㈱ セブンイレブン西東京	246.0
4	㈱尾張農業 浜大津SS	227.0
5	㈱尾張農業 ヨコ江八幡SS	190.0
6	滋賀石油㈱ 海岸通り店	151.5

## 京都府 877.0 ポイント (株)サントリー D.Dセルフ京都南イターナ

**ギネス更新!**  
ラボ見学で、自分で使用しているメニューの違いを感じました。お客様としっかりお話しすることルールとして決め、メニューのブックもきちんと使って受注することでダイヤモンドキーパーの施工数が伸びました。ボディのメニューが決まった後にボディ以外の部分もコーティングでできることを伝え、アラカルトだけのメニュー表でお話しをし、施工になりました。活動のポイントは必ずチームとして実行することです。



順位	店舗名	ポイント
2	滋賀石油㈱ 甲南SS	269.0
3	D.D.セントラル 西大路SS	244.5
4	上原産業㈱ セブンイレブン北白川SS	232.0
5	上原産業㈱ D.D.セントラル 寺田SS	216.0
6	㈱ENEOSイカ 京都南TS	210.0

納期:翌日発送



## KeePerコーティングオーダーシート

FAXにて注文 (納期:翌日発送)  
PK87-03 | 1冊(100枚) ¥250 (送料別)

●サイズ: W210×H297mm

コーティングに特化したオーダーシートです。車の展開図が付いているので受注内容を明確に伝えることができます。



## ご案内カード FAXにて注文 (納期:翌日発送)

200枚 ¥1,200 (送料別)  
●サイズ: W91×H55mm ●仕様:両面印刷 又は片面印刷

PK80-32 | コーティングケア

COATING CARE  
コーティングカード  
KeePer PRO SHOP  
キーパー・プロショップ



## ●コーティング ケア (片面印)

PK80-33 | Web割引実施中カード (片面印)

KeePer  
PRO SHOP  
キーパー・プロショップ



## ●サイドメニュー (片面印)

PK80-43 | PK80-44 | PK80-45 | PK80-46 | PK80-47

KeePer  
PRO SHOP  
キーパー・プロショップ

別途必要となります。