

(正直、めちゃめちゃ売れてます!!)

フレッシュキーパー



の売れ行きはどうですか?

「雨が洗車になる」。これまでの「雨が降ったら車が汚れる」という概念をまったく覆した新発売の「フレッシュキーパー」は、これまでのキーパーのお客様層も覆し、新たなターゲットへとアプローチする新発想の「シン・コーティング」!「第7回 2022年 キーパー技術コンテスト」県チャンピオン決定戦の後に開催された「フレッシュキーパー見学研修会」にご参加されたキーパープロショップから順次販売を開始。明らかにこれまでとは違った手応えを感じている店舗がたくさんあります。そんな店舗のスタッフの方からリアルな声をお聞きしました!!

めちゃめちゃ反響あります!
お客様の方から
「フレッシュキーパーって
新しいやつ出たんでしょ?」と
アプローチがきます。

(株)ENEOSウイング/
洞口 卓也さん

メインの車はECOダイ
ヤ!でも、サブの車にお金
かけられないからフレッ
シュキーパーにしよう
という方が多いです。フレ
ッシュという言葉から

キレイなイメージができるのでネーミングセンスが抜群です!

「雨が降ったらキレイになるんでしょ?」ってお客様から声がかかります。この名言が浸透している、革命的なコピーです。そのシンプルさがお客様からしたらグッと入りやすかったと思います。

「雨が降ったら普通汚れる」というイメージが強いのだと思いますが、それが覆されている。これまでキーパーコーティングをしていない方も、フレッシュキーパーならやってみようかなと思う方もいると実感しています。ECOダイヤよりお求めやすい価格ですし、今回のポスターは女性の評判が良いです。ガソリンスタンドに可愛いイメージはあまりないのでお客様から「何これ?」と声がかかることが増えています。

カンブリア宮殿の放送も反響があります。それから、めざましテレビの時間帯にCMが流れることで、主婦層へのインパクトがあるので大変助かっています。

※9月中旬以降、30台程の予約を確保済み

9月、全33店舗で102台を施工!フレッシュキーパー、すごい!! エザキ(株)/宮本 雄基さん



9月にキーパーのイベントを行って、セルフ環2文教会店では19台のフレッシュキーパーを施工し、粗利はフレッシュキーパーだけで58万4,000円でした。洗車したお客様に「デモ施工させてください」とお願いしてフレッシュキーパーをボンネットにかけました。なぜ受注できたかという、目で見て分かるし、「触ると分かる」から。今まで触ると分かるってなかったじゃないですか。施工後のボンネットと他のパネルをタオルで拭いてみてもらって、「ひっかかりが全然違うでしょ?だから雨が降ったら汚れもすぐ流れるんです」というと決めてくれます。価格も約3万円として、1年12ヶ月で考えれば3,000円弱くらい。ドライブスルーを頻繁にやることを考えたらめちゃめちゃコスパいいし、雨でもキレイになるという話をすればだいたいやってくれます。女性も誰でも洗うのは面倒くさいから、自分の車で決定権が自分にある方なら絶対やってくれますね。みんな、めちゃめちゃキレイって言いますよ。一回もクレーム受けていません。1ヶ月点検で洗車したときにはアラカルトを提案していきます。これからフレッシュキーパーを主軸にしていきたいと思っています。周期が1年でお客様を途切らせないからです。

価格的に手が出しにくい人に「お試ししませんか」と提案。
気に入っていただければランクを上げていく架け橋みたいな感じ。

(株)山善商店/清水 裕貴さん



販売開始日の朝イチに来店されたお客様に「ちょうど新商品出ましたよ」といったら、「どれだけキレイになるか楽しみだから軽研磨もやってくれる?」と即受注。発売前からすでに8台予約が入りました。新規で価格的に手が出しにくい人に「お試ししませんか」と提案します。気に入っていただければランクを上げていく。架け橋みたいな感じ。リフレッシュ施工の方にも「新商品出ますよ」といったら、「そっちゃん」とすぐ施工という感じでした。お客様の割合は男女半々。高山は土地柄、移動手段は車なので家族に一台でなく一人一台。お父さんはEXキーパー。お母さんはフレッシュキーパー。子どもはクリスタルキーパーとかで分かれる。若い人も自分でお金を出してフレッシュキーパーも施工するんじゃないかな。女性というよりも年齢層が広がるのかもしれないですね。Tik Tokにもフレッシュキーパーの動画を載せて大人気です!

@キーパーラボ フレッシュキーパーを施工したお客様の感想



フレッシュキーパーしたら、乗ったり降りたりするたびにわくわく! 送り迎えの運転でも気持ちが豊かになりました。

大島 もえさん(愛知県尾張旭市在住)

子どもがまだ小さいから、土日もなかなか洗車に手が回らない状況。黒い車体がグレーになっていました。ファミリーカーですが、夫が通勤にも使っています。ところがコーティング後は、こどもの送迎のたびに、夫よりもむしろ私が眺めてしまっています(笑)。乗ったり降りたりするたびにわくわく!自

分が高級車に乗っているかのように、運転していても悠々とした気分になります。わずかな送り迎えの運転でも気持ちが豊かになっています。そのような気持ちになるとは想像していなかったため、自分で自分にビックリしています。

その他こんな感想も!

- 初めてコーティングをかける人が手出ししやすいメニューだと思うよ。
- 新車を購入してこれからキレイに乗りたいたいと思ってお願いしました。
- 新車だけでなくさらに色に深みが出てる!うれしい!

●洗車のつもりで来店したけど、これからの手入れとかいろいろ考えると定期的に洗車を頼むより、今回フレッシュキーパーをして雨でキレイになって来年またプロに頼んだほうが自分は楽だしお金の面も節約できると思ったからかな。

●ECOダイヤが気になっていたんだけど、価格で迷っていて安いフレッシュキーパーが出たから施工してみようかなと思って頼んだよ。

●洗車はしたことがないし、するとしても洗車機に入れるくらいしかできないので、こういう作業はプロに頼んでそのあと放置できるのありがたいですね。

お知らせ 3年ぶりに「2022年12月のキーパー選手権」を開催します!

3年ぶりにキーパー技術コンテストを開催し、約3,300名の選手が出場し、予選会から大きな盛り上がりとなりました。そして、県チャンピオン決定戦では、さらに鍛えられた技術力によって高得点が続出する大接戦!全日本チャンピオン決定戦では、各県のチャンピオンが集結し、手に汗握る大混戦の激しい闘いが繰り広げられました。

そんな興奮冷めやらぬ今年12月、キーパープロショップの恒例企画である「2022年12月のキーパー選手権」も3年ぶりに開催したいと思っています。

この2年間で「EXキーパー」「ECOプラスダイヤモンドキーパー」の2つの新しいボディコーティングが発売されたことに加え、YouTubeを使ったプロモーションが大きな効果を発揮し、キーパーの需要が大幅にアップしています。

さらに10月1日より、キーパープロショップにおいて新しいコンセプトである「フレッシュキーパー」が発売され、さらに注目が高まっています。

キーパー技術コンテストで鍛えられた技術力とともに、2022年12月のキーパー選手権もまた盛り上げていきます。キーパープロショップの皆様、ご準備をお願いします。開催概要、応援企画については、追ってキーパープロショップ通信などでご報告させていただきます。