快洗隊・KeePre PRO SHOPから、年末洗車実績速報 抜粋36店舗

快洗隊

2008年からの快洗隊の新たな展開が見えました

12月は刈谷店のリニューアルオープンと札幌店のオープンという快洗隊にとって大きなあのあった月でした。特に刈谷店に関してましては「洗車ができるコーティングファクトリー」という新コンセプトがお客様に受け入れられ非常に良いスタートを切ることができた上期です。天候不順に悩まされた12月でしたが洗車台数が伸び悩む中、新メニューの「純水洗車」がより高い品質を求めるお客様の嗜好を刺激し全体の売上アップに繋がったと思われます。2007年の12月は新しい快洗隊の進化が見え2008年からの展開がはっきりした年末だったと思います。

アイ・タック技研㈱ 快洗隊運営部部長 石川誠

南町田店 【FC】太陽石油販売㈱ 東京都町田市

厳しい中でもクリスタルキーパー比4倍

今年の二月は「厳しい」の一言でしたね。やはり、ディーラ系のコーティング施工者が減少傾向にあります。本洗車増、キーパー減の状況中、クリスタルキーパーの販売に力を入れ、作業効率を高めました。今年も厳しい状況が想定されますが、プロショップ・快洗隊・丸となって確かな技術・商品を提供し、頑張っていきたいと!

2007年12月実績		
商品名	数量	売上金額
手洗い(未洗い車本)	150	311,911
キーパー(ガウロ・フル主)	76	426,374
アクア・ダイヤモンド	25	578,897
室内清掃計	112	177,345
アラカルト計	23	62,385
洗車売上合計	**251**	**1,779,541**
洗車平均単価		7,090
車検・鈑金等	7	101,000
売上総合計	258	1,880,541
粗利合計		**1,880,541**

嵐山店 【FC】株式会社ケンコー 埼玉県比企郡嵐山町

純水ドライブスルー絶好調

12月はキーパー比率30%を目標に行ってまいりましたが、結果36%で終了しました。今年の課題といたしましてキーパー販売が約6%ダウンしたことが課題です。また前年の約6%の売上増の目標に対しまして、自動洗車機の稼働率が約6%ダウンしたことが出来ませんでした。スタッフ全員にとても感謝しております。

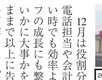
松戸店 【直営】 千葉県松戸市

予約制の告知をしっかりと

今月のスタッフは全員にとても負けないくらいがんばっていました。今年の集大成の12月をスタッフ一丸となって乗り切ることが出来ました。スタッフ全員にとても感謝しております。

五香店 【FC】株式会社ケンコー 千葉県松戸市

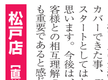
活気十分一次月に期待大



12月は役割分担を徹底していきました。それぞれ電話担当や会計担当を決めることにより忙しい時でも効率よく店を回すことができました。スタッフの成長も繋がりました。今月は予約制が思い通りに効率よく活かされたと思います。今後はいかに大量かを痛感しました。今後はいままで以上に告知していき天候に左右されない店作りを目指していきます。

札幌店 【直営】 北海道札幌市

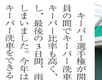
北国初の直営店・好調なスタート



オープン後1ヶ月が経ちました。昨年も増しディラー完工十分が激減する中、一般のお客様のご来店でスタートできた事、ディーラー依存体質からの脱却のスタートとしてはとても価値のある1ヶ月でありたと思います。今月は予約制が浸透し始めてきました。今後は知って頂くことは当然ですが、お客様との相互理解の上にたった・提案型・の接客が最も重要であると感じました。

泉石油㈱ 松本インター店 長野県松本市

キーパー選手権に燃えた



キーパー選手権が開催されたこともあり、今回も例年以上に頑張りました。通常の月よりキーパー比率高く、年間の売上の1/3を12月に上げる事ができました。しかし、最後の3週、雨と雪が降ってしまい、残念な結果になってしまいました。今年はもっと手洗車を伸ばし、一皆でキーパー洗車をできるよう取り組みたいと思います。

㈱ソオオタス DOIE禅寺SS 神奈川県川崎市

マンパワーで300%UP

12月に照準を合わせ、メニュー変更、受け態勢、クレンリネス、ソフト・ハードの強化策、完成度重視のコーティング技術、知識の向上、アルバイト増員等、完成度重視のコーティング技術、知識の向上、アルバイト増員等、完成度重視のコーティング技術、知識の向上、アルバイト増員等