

# Keeper LABO by 悦洗隊

## 8月の実績

この8月ほど浮き沈みの差が出た月はありません。関東地域の絶好調は、ネットからの反応がすごく、新規来店台数の60%以上がネットをご覧になったお客様だったそうです。そのお客様たちの多くはあらかじめ施工する商品を決めていて、現在、Webサイトの中心に据えてある「クリスタルキーパー」を指名される方が目立ちます。北海道は雨が降り続き、中部では去年に「ペイントミスト取り+コーティング」の特需が約900万円あって、今年はそれが無い分、大きくへこんでいます。その中でも、岡崎店は600万円に少し足りない大きな実績を上げ、惜しくも予算未達成でしたが刈谷店が500万円近い数字を出して復活の兆しが見えます。関西以西の店舗についてもみんながんばっていたのですが、いまい伸びが少なく苦しんだ店舗が多かったようです。

**⑨ 岡崎店**  
(05年11月より178坪)  
TEL (0564) 65-5590

高い予算とお盆休みとの兼ね合いで、高品質コーティングの施工台数が伸びず、予算達成できませんでした。来月もイベントのあるキレを提供し、記憶の残るお店を目指します。

店長 村田 信 (30歳)

**⑩ 安城店**  
(03年8月より166坪)  
TEL (0566) 79-3003

もってお客様をスタッフ全員で好きになり、また、お客様に愛される安城店を作りたいです。来月はきちんと個々の目標を立てて、自分を成長して行きたいと思っています。

店長 土井 竜也 (24歳)

**⑪ 知立店**  
(03年3月より112坪)  
TEL (0566) 85-5333

今月とても悔しい思いをしました。今後お客様と向き合える会話を通して、お客様に喜んでもらえる店舗を目指し、お客様から信頼されるお店を作っていきます。

店長 藤原 尚史 (29歳)

**⑫ 刈谷店**  
(98年7月より188坪)  
TEL (0566) 28-6003

お盆期間中の来店が少なく、少し予算に届きませんでした。前月はクリスタルキーパーの施工を増やしています。先を見、今を全力でやっています。

店長 村藤 忠志 (35歳)

**⑬ 大府店**  
(08年8月より302坪)  
TEL (0562) 48-0808

お盆期間中の来店が少なかった月でしたが、月末にコーティングが集中し予算達成できました。クリスタルキーパーを施工したお客様から感動した。と言葉をいただきました。

店長 野本 拓見 (26歳)

**⑭ 東海店**  
(05年11月より417坪)  
TEL (052) 689-3361

前年割れという結果となりましたが、課題はハッキリしました。年末を視野に入れて計画的に行動していきます。まずは受け入れ120%を実現できるように、作業効率の改善を図ります。

店長 佐々木 義文 (29歳)

**⑮ 鳴海店**  
(04年11月より207坪)  
TEL (052) 895-9100

お盆期間中も大盛況とはならず、どうしようかと思いましたが、高性能コーティングの施工台数が伸びました。スタッフ全員で、そして個人で、目標達成に向けて、1歩ずつ達成に向かいます。

店長 堀 英明 (33歳)

**⑯ 大須店**  
(06年9月より133坪)  
TEL (052) 331-9230

今月クリスタルキーパーを自信を持って施工し、そのお客様が再施工してくださるといふ自信も持てました。それはお客様とたくさんお話することができたからです。

店長 三浦 健典 (25歳)

**⑰ 中川店**  
(09年5月より272坪)  
TEL (052) 354-3900

今月取り組んだことは「新規のお客様の会計は必ず受付スタッフが向かうこと。これはお客様に確実に満足していただくためです。お客様との会話を増やし、次に繋がります。

店長 杉浦 孝仁 (26歳)

**⑱ 基目寺店**  
(06年9月より168坪)  
TEL (052) 449-2770

いい結果が出せず悔しい月となりました。クリスタルは、確実に増えています。ピアの台数が減っています。今以上にコーティングの良さを知ってもらい、キレを提供していきます。

店長 伊東 真志 (26歳)

**⑲ 一宮店**  
(09年7月より274坪)  
TEL (058) 647-4550

多くのお客様のご来店がありました。その中でクリスタルキーパーをご注文されるお客様も増えてきました。お客様に喜んでいただけるように、ご提案をしっかりとします。

店長 服部 真幸 (33歳)

**⑳ 八日市店**  
(09年8月より137坪)  
TEL (0748) 25-7177

猛暑の中、お客様にご来店いただきました。しかしピアキーパーの施工台数が平日の来店台数など改善点がまだあります。来月からはF店となりますがさらに飛躍していきます。

店長 高山 拓 (26歳)

**㉑ 北神戸店**  
(03年8月より102坪)  
TEL (078) 987-4180

暑い夏の繁忙期をスタッフ一丸となりお客様のご期待・ご要望にしっかりと応えよう取り組みました。それが成果につながり予算を達成することができました。今後もより精進していきます。

店長 山本 尚幸 (36歳)

**㉒ 新湊店**  
(05年3月より181坪)  
TEL (084) 954-4551

前年を下回る結果は来店台数とピアキーパーの減少が大きなきっかけ。目標にしていた来店台数を1台に留まっています。9月は、受注の強化と会計時の声かけを徹底します。

店長 貞勇 勇太 (23歳)

**① 札幌店**  
(07年12月より70坪)  
TEL (011) 733-6715

お客様の期待以上の仕上がり品質。また来店していただける情報とお客がキーパーを希望していただく機会を作ります。スタッフと一丸となり、絶対満足を目指します!

店長 結城 勝 (39歳)

**② 松戸店**  
(04年10月より322坪)  
TEL (047) 340-1902

8月は多くのお客様にご来店いただきました。クリスタルキーパーを軸にコーティングのご案内をしたところ、ご予約に繋がりと、お客様も喜びました。今後も継続していきます。

店長 多田 昌弘 (25歳)

**③ 松戸東店**  
(05年9月より164坪)  
TEL (047) 311-1010

新規のお客様の多くがコーティングをご購入されました。キレイにしたい、キレを保ちたいなど、たくさんのご要望に対して、しっかりと提案できました。今後も継続していきます。

店長 中島 貴史 (24歳)

**④ 足立店**  
(09年8月より360坪)  
TEL (03) 5647-2375

猛暑の中、多くのお客様にたくさんのキレをご提供しました。特にダイヤモンドキーパーの施工が多く、感謝しています。今後の需要に向けて高い意識、高い目標、志を持って運営します。

店長 矢島 洋 (33歳)

**⑤ 板橋店**  
(08年10月より130坪)  
TEL (03) 6454-5565

受注はクリスタルキーパーを軸に、お客様への積極的な提案を意識しました。忙しい中、今後に向けて色々な課題も出てきたので、次の繁忙期に向けて改善を行い、レベルを上げていきます。

店長 宇井 一見 (33歳)

**⑥ 八王子店**  
(09年8月より152坪)  
TEL (042) 692-1125

今月はお盆時期に伸び悩んでしまいましたが、クリスタル40台、アクア、ダイヤ10台とコーティングメインの流れは保てています。お客様数の安定する2年目さらなる飛躍を狙っていきます。

店長 酒井 秀幸 (28歳)

**⑦ 相模原店**  
(04年4月より190坪)  
TEL (042) 853-8891

好天が続きましたが、お盆時期の売り上げが伸びず苦しみました。作業量やお客様のご提案など、店舗の課題をスタッフ一同見直し来月は必ず巻き返します。

店長 中村 祐介 (28歳)

**⑧ 上溝店**  
(08年6月より300坪)  
TEL (042) 711-7155

受注時、引渡し時に「クリスタルキーパーの良さ」を伝えました。少しづつ成果が出て、お客様の満足度をいただきました。8月で見えた店舗の課題もスタッフ全員で共有し、今後にかかっています。

店長 野崎 佳介 (23歳)

	洗車		キーパー		高性能コーティング		室内清掃・アラカルト	洗車売上計	車検・板金等粗利計	合計	順位		
	台数	金額	台数	金額	クリスタル	(ダイヤ・アクア/メンテナ)							
① 札幌店	247	492,847	48	366,397	27	542,010	26	616,040	502,091	2,519,385	626,760	3,000,260	15
② 松戸店	474	1,001,808	109	792,326	29	668,989	36	1,019,076	719,917	4,202,116	671,914	4,665,708	5
③ 松戸東店	388	906,737	99	703,838	26	545,399	31	692,829	665,247	3,514,050	180,952	3,678,202	11
④ 足立店	1,059	1,903,593	94	661,666	41	858,675	23	1,095,951	960,561	5,480,446	74,286	5,502,116	2
⑤ 板橋店	552	1,241,621	128	959,183	62	1,527,952	39	699,992	777,218	5,205,966	0	5,205,966	3
⑥ 八王子店	519	1,116,902	94	676,236	41	802,325	28	712,755	638,731	3,946,949	0	3,946,949	8
⑦ 相模原店	479	1,047,935	125	908,464	32	693,697	36	463,603	671,017	3,784,716	0	3,784,716	10
⑧ 上溝店	362	802,624	67	472,504	41	832,238	20	375,420	607,410	3,090,196	171,428	3,173,625	14
⑨ 岡崎店	489	1,039,537	165	1,258,859	73	1,234,647	56	1,354,442	1,045,545	5,933,030	133,363	5,972,865	1
⑩ 安城店	367	835,522	146	1,021,216	32	628,306	51	923,459	849,737	4,258,240	411,125	4,449,704	6
⑪ 知立店	398	868,474	110	818,426	36	764,717	29	708,361	837,277	3,997,255	12,000	4,003,255	7
⑫ 刈谷店	453	999,408	149	1,117,388	39	837,191	36	723,734	1,139,113	4,816,834	514,448	4,950,529	4
⑬ 大府店	428	912,955	88	659,236	38	798,647	36	782,657	655,591	3,809,086	143,324	3,869,692	9
⑭ 東海店	449	1,008,681	109	862,649	21	399,715	30	484,947	725,784	3,481,776	109,285	3,515,214	13
⑮ 鳴海店	285	629,598	78	586,685	31	643,467	19	357,926	444,015	2,661,691	317,888	2,887,396	18
⑯ 大須店	253	580,378	24	174,065	46	925,448	45	1,155,608	612,831	3,448,330	149,047	3,554,680	12
⑰ 中川店	913	1,102,499	60	431,377	17	353,247	20	467,828	474,548	2,829,499	61,905	2,889,547	17
⑱ 基目寺店	364	845,448	62	424,254	30	617,516	23	324,880	616,697	2,828,295	73,017	2,858,113	19
⑲ 一宮店	273	571,665	39	302,541	28	535,460	19	531,528	302,313	2,243,507	268,466	2,454,673	21
⑳ 八日市店	196	405,730	51	368,425	27	500,957	19	248,373	429,936	1,953,421	89,048	2,013,920	22
㉑ 北神戸店	195	402,254	77	557,741	28	547,848	30	547,334	426,226	2,481,403	0	2,481,403	20
㉒ 新湊店	340	717,428	75	548,045	27	516,764	25	616,574	446,730	2,845,541	85,000	2,913,941	16
総合計	9,483	19,433,644	1,997	14,671,521	772	15,775,215	677	14,902,817	14,548,535	79,331,732	4,093,256	81,772,474	—

\* 足立店・中川店・一宮店の実績には、セルフ洗車の数字が含まれています。

### 研修・検定スケジュール(9・10・11月)

大好評のクリスタルキーパーを理論(仕組み)から実践まで、トータル的にマスター!!

## クリスタルキーパー研修に、ぜひご参加ください!

企業単位での現地研修も開催可能です

	中央	札幌	東京	相模原	仙台	大阪	福山	広島	福岡
9月	17(金)	⑤		② ③	①				
	21(火)	①		④	①	④			② ③
	22(水)			⑤		⑤			①
	23(木)		② ③						
	24(金)		①	①					
	27(月)	② ③							
	28(火)	①	④			② ③		①	
	29(水)		⑤						
10月	4(月)			② ③		② ③	④		② ③
	5(火)			② ③		② ③	④		② ③
	6(水)	② ③		①	② ③	⑤			①
	7(木)	①			①				
	12(火)	② ③	② ③	② ③					
	13(水)	④	①	①		② ③	①		
	14(木)	⑤	④	④		④			
	15(金)		⑤	⑤		⑤			
	18(月)	⑥						② ③ ④	
	19(火)	② ③		② ③	④	④	④	④	④
	20(水)	①	③	①	⑤	⑤		⑤	⑤
	21(木)	④							
	22(金)	⑤			①				
	25(月)								①
	26(火)		② ③	①				①	
	27(水)		①						
11月	1(月)					⑥			
	2(火)		② ③	② ③			①		
	3(水)		①	④					
	4(木)		⑤			①			② ③
	5(金)								①
	8(月)			④			② ③		
	9(火)		② ③	⑤	② ③	② ③	④	④	④
	10(水)		①	④	①	⑤			
	11(木)			② ③					
	15(月)			⑤	② ③			② ③	
	16(火)	② ③		② ③	①			④	⑥
	17(水)	①		①				⑤	
	18(木)	④							
	19(金)	⑤							
	22(月)			④			①		
	23(火)		⑤			④			
	24(水)	② ③		⑥		⑤		② ③	
	25(木)	①	④	①				④	⑤
	26(金)		⑤						⑤

コース	内容	対象者	カリキュラム	費用	時間
<b>① クリスタルキーパー研修</b>	クリスタルキーパーの施工、技術の習得	すべての方	クリスタルキーパーの長所や特徴、作業方法、接客トークを習得	10,000円(税別)	10:00~17:30
<b>② キーパートレーニングスクール</b>	キーパーの基本であるピュアキーパーを正しくトレーニング	すべての方	ピュアキーパーに関する施工技術のトレーニング、商品知識、販売手法	無料	9:00~14:30
<b>③ キーパーコーティング技術2級資格検定会</b>	ピュアキーパーの施工技術を認定【取得】キーパーコーティング技術2級資格	② キーパートレーニングスクールに続いて受検	ピュアキーパー施工技術検定	10,000円(税別)	②に続き、15:00~19:00
<b>④ 上級キーパートレーニングスクール</b>	ダイヤモンドキーパーの施工を中心に、あらゆる車美容の技術をトレーニング、取得	③ キーパーコーティング技術2級資格者 ※午前の部/学習は参加自由(無料)	学習:「新洗車文化の概念」ダイヤモンドキーパー・クリスタルキーパーの施工技術研修・すべての技術研修	30,000円(税別)	9:30~18:30
<b>⑤ キーパーコーティング技術1級資格検定会+キーパープロショップ接客・受注スクール</b>	ダイヤモンドキーパー及び車美容に関する技術を認定【取得】キーパーコーティング技術1級資格	④ 上級キーパートレーニングスクール受講者	ダイヤモンドキーパーハイブリッド施工検定・筆記試験・キーパープロショップの店作り・メニュー作り・販促・接客研修	20,000円(税別)	④の翌日、9:00~18:00
<b>⑥ 手洗い洗車スクール</b>	プロの手洗い洗車を徹底トレーニング	すべての方	手洗い洗車の実作業トレーニング	12,500円(税別)	10:00~17:00
<b>⑦ 新ディテリング研修</b>	新鏡面技術研修・スクラッチリペア・レンズクリーニング・ルームクリーニング	キーパープロショップ	1.新鏡面技術研修2.スクラッチリペア3.レンズクリーニング4.ルームクリーニング	200,000円(税別)	3日間(中央トレンセンのみ開催)

### 研修・検定申込書(9・10・11月分)

定員オーバーの場合日程を調整させていただくことをご了承ください。

※参加希望校に○をつけてください。 開催日 月 日 ~ 月 日

中央・札幌・東京・相模原・仙台・大阪・福山・四国・広島・福岡

※希望のコースに  new クリスタルキーパー研修  キーパートレーニング  キーパーコーティング技術2級検定  をつけてください。  上級キーパートレーニング  キーパーコーティング1級検定  手洗い洗車スクール  新ディテリング研修

会社名 \_\_\_\_\_ SS名 \_\_\_\_\_

住所 \_\_\_\_\_

TEL \_\_\_\_\_ FAX \_\_\_\_\_

受講者名 \_\_\_\_\_ 担当者名 \_\_\_\_\_

紹介代理店名 \_\_\_\_\_

宿泊手配の希望 \_\_\_\_\_

希望しない・希望する(名・月・日から泊泊予定)

●お申込は代理店またはFAXで **アイ・タック技研本社 FAX.0562-45-5268** **sensya.com**