

KeePer ウェブサイトリニューアル！ 新規のお客様が増える「店舗情報」の作り方

KeePerのウェブサイトがリニューアルされ、より多くの情報を見やすくユーザーに届けることができるようになりました。とくに「店舗情報」は、よりお店のPRがしやすくなりました。アポロ興産(株)サガミサービスステーション様は、この「店舗情報」をうまく活用したこと、ウェブサイトを見て来店された新規のお客様が以前の倍になったそうです。副所長の安藤さんに「店舗情報」の作り方をお伺いしました。

ポイント1 まず、他店の店舗情報を見て勉強する！

まずは他店の偵察をしました。店舗情報に「車種サイズ」を入れている店舗、よくあるQ&Aを載せている店舗など、お客様が分かりやすくなる工夫をしている店舗がたくさんありました。他店にならって店舗情報の基本を固めました。



アポロ興産(株)
サガミサービスステーション
副所長 安藤さん

ポイント2 店舗情報・フォトログに新車の写真をたくさん掲載！

今までお客様から、「コーティングするのは高い車が多いんでしょ？」「まだ新しいから、汚れて来たら考えるよ」という言葉をよく聞いてきました。「店舗情報の写真に偏りがあるんだな」と感じ、店舗情報の写真をすべて新車にして、なるべくいろんな色、いろんな大きさの写真を載せるように変更しました。するとそのころからお問合せや新車施工が増えてきました。また、これまでスマホや携帯電話で撮影していましたが、デジカメで撮影するようになって、撮った写真が自然と蓄積されるようになりました。その写真を使って商品紹介コーナーを作りました。

車の写真は、お客様に身近な車を載せて、鮮度を落とさないようにまめに更新をしています。



アポロ興産(株)サガミサービスステーション様の店舗情報ページ

写真撮影は「HDR」機能のついたデジカメで！



店舗用に「HDR」という明るさを調整してくれる機能のあるデジカメを15,000円程度で購入しました。これまでフォトログの撮影は、スマホや携帯電話でやっていました。しかしどんどん上手く撮れておらず、魅力的な写真が掲載できていませんでした。このデジカメにしてから、車のキレイな写真が撮れるようになりました。

写真を撮るときは、キレイに映る場所を探したり、3枚以上撮ってキレイに撮れた写真を使うように工夫しています。



ポイント3 Q&Aを載せると「お問合せ」や「予約」が増える

お客様から聞かれることの中でも、共通していることがあります。例えば「今日は雨だけど、コーティングしても大丈夫なの？」、「代車はありますか？」などです。このようなことを集めて店舗情報に載せることで、お客様がスムーズにご来店できるので、コーティング施工へつながっていくと思っています。

Q&Aを載せたことで「お問合せ」の電話が「予約」の電話に変わりました。



6月にリニューアルをした新KeePerサイトについて、 ご報告させていただきます。

6月からKeePerのWebサイトをリニューアルいたしました。店舗情報などの移行を行なう中で、当初「店舗情報がない」や「写真が掲載できない」などの問題があり、皆様には大変ご迷惑をおかけいたしました。また、皆様からいただいたご意見により、おかげさまでウェブサイトの細部まで、改善をしていくこともできました。ありがとうございます。

引き続き、新しくなったWebサイトで、お気づきの点がございましたら、ご連絡をいただければ幸いです。お客様にたくさん見ていただけるホームページへと改善を行なっていきたいと思っております。

どうぞよろしくお願ひいたします。

キーパープロショップ事務局(0562-45-5258)